ТУРИСТЛАР УЧУН ТРАНСФЕР ХИЗМАТИ ФАОЛИЯТИНИ ЙЎЛГА ҚЎЙИШ

Тошкент – 2024 йил

Лойиҳанинг мақсади:

Хизмат кўрсатиш соҳасини жадал ривожланишида туризмнинг ўрни беқиёс ҳисобланади.

Туризм соҳасининг ривожланиши нафақат мамлакатнинг иқтисодиётига балки унинг ишсизлик даражасига ҳам сабаб бўлади.

Трансфер хизмати туризм соҳасининг бир бўлаги деб ҳисобласак муболаға бўлмайди.

Савдо бозорининг мақсади ва баҳосининг хусусиятлари:

Бугунги кунданинг асосий сабабларидан бири инсонлар доимий иш билан банд бўлганликлари боис фуқаролар ўзларининг яқинлари, дўстлари ёки қариндошларини аеропорт, темир йўллар ва бошқа такси парклардан кутиб олишга вақтлари бўлмайди.

Шу сабабли мазкур турдаги бизнес эгалари мижозларга ўз хизматларини кўрсатиб келишади.

Бизнеснинг қуйидаги хатарлари мавжуд:

1) форс-мажор ҳолатлари (Мижоз ва ҳайдовчи ўртасидаги келшувга платформа жавобгар эмас);

2) Рақобат кучайганлиги сабабли сотишнинг пасайиши;

Хавфли вазиятларни ҳал қилиш ва олдини олиш:

1. Форс мажор ҳолатларининг барчаси шартнома шартларига мувофиқ судлар орқали ҳал қилинади.

2. Рақобат кучайган вақтда мижозларга имтиёз, чегирма ва бошқа турдаги мукофотлар ҳамда совринлар бериш лозим бўлади.

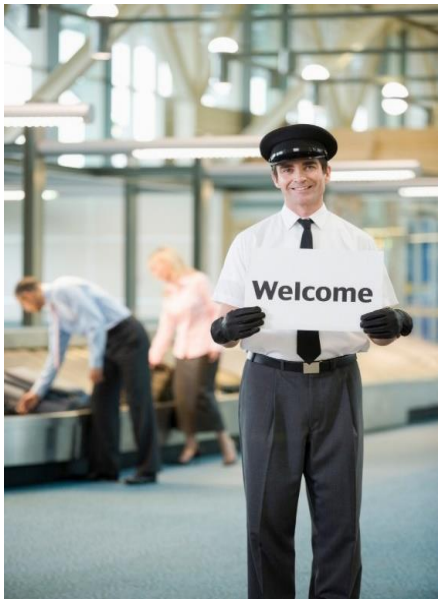
Трансфер - бу инглиз тилидан олинган атама бўлиб (ўтказиш - кўчириш) деган маънони англатади.

Бугунги кунда у сайёҳларни келиш жойидан (станциядан, портдан, аэропортдан) меҳмонхонага, хонадонларга ташишни билдириш учун фаол фойдаланилади.

Туристик трансфер жуда қулай. Ҳеч қандай қийинчилик йўқ, кейин автобус ёки поэзд рейсларига шошилиш керак эмас. Сиз танлаган тариф ва сиғимдаги транспортда олиб кетади.

Туристлар учун трансфер ҳам индивидуал, ҳам гуруҳ бўлиши мумкин. 1-3 йўловчини ташиш учун сиз одатда ҳар хил тоифадаги автомобилларни танлашингиз мумкин.

Буюртма қилинган сайёҳлик трансфери сизнинг яшаш жойингизга энг қисқа вақт ичида ҳеч қандай ноқулайликларсиз ўз вақтида этиб келишингизни кафолатлайди.



Баъзи экзотик мамлакатларда (масалан, Малдив оролларида) туристик трансферларнинг экзотик турлари мавжуд.

Мисол учун, сиз олис ороллардаги меҳмонхоналарга кичик тезюрар самолётларда, энг яқин оролларга қайиқ ва паромларда боришингиз

мумкин ёки юқори тезликда сув плёнкали қайиқлар сизни ҳамда бутун гуруҳингизни исталган танланган меҳмонхонага тезда етказиб беради.

Йўлда сиз аллақачон орол ландшафтларининг лаззатларидан баҳраманд бўлишингиз мумкин!! Буюртма қилинган сайёҳлик трансфери сизнинг яшаш жойингизга энг қисқа вақт ичида ҳеч қандай ноқулайликларсиз ўз вақтида этиб келишингизни кафолатлайди.

Бизнес ва маҳсулот тавсифи

Индивидуал трансфер - бу аэропортдан меҳмонхонага ёки меҳмонхонадан аэропортга боришнинг қулай усули ҳисобланади. Чунки:

Аэропортдан меҳмонхонага трансфер:

- Сизни аэропортда келиш зонасидан чиқиш жойида кутиб олишади;
- Сизни фақат сиз учун ажратилган жойга олиб боришади;
- Ўтказмага буюртма беришда автомобиль турини ўзингиз танлайсиз;
- Сиз меҳмонхонага энг қисқа йўл бўйлаб кетасиз;

Меҳмонхонадан аэропортга трансфер:

- Сизни белгиланган вақтда меҳмонхонадан олиб кетишади;
- Сиз учун ажратилган махсус машинада аэропортга олиб боришади;
- Буюртма беришда автомобиль турини танлаш имконияти;
- Кичкина болалари ва кўп юклари бўлган оила учун қулай;
- У эрга «сюрпризларсиз» тезроқ боришни хоҳлайсиз;
- Сиз такси учун навбат кутмайсиз;
- "Индивидуал трансфер": ҳаммаси "жадвал бўйича" бўлади.

Ҳизмта қўрсатиш тарифлари

Эконом класс	50 та
Комфорт класс	50 та
Бизнес класс	20 та

Трансфер хафтасига етти кун, 24 соат. Бизнес мавсумийликка боғлиқ эмас.

Инвестиция миқдори

Лойиҳа муддати:	Ўлчов бирлиги	7 йил
Лойиҳа қиймати:	минг сўм	200 000
Шундан ўз маблағи:	минг сўм	50 000
Кредит маблағи:	минг сўм	150 000
Кредит муддати:	ой	84 ой
Шундан имтиёзли давр:	ой	36 ой
Қоплаш муддати:	ой	24 ой
Ўртача ойлик даромад:	минг сўм	28 285

Ушбу лойиҳани амалга ошириш учун унча катта бўлмаган қулай бўлган камида 10 кв.м майдонга эга интернет тармоғига эга бўлган ерни ижарага олиш ва 5 та ходимни ёллаш керак бўлади.

Трансфер ҳизматини ташкил этиш учун корхона томонидан **200 млн. сўм** миқдорида инвестиция киритилиши режалаштирилмоқда.

Жумладан (минг сўмдан):

Дастлабки инвестиция	**Молиялаштириш манбаи**		**Сумма**
	Ўз маблағи ҳисобидан	**Кредит ҳисобидан**	
Рўйхатдан ўтиш, шу жумладан, барча рухсатномалар олиш	1 500	0	1 500

Электрон сайт ва платформа ташкил этиш	0	50 000	50 000
Молиявий харажатлар	5 000	0	5 000
Бошқа харажатлар	30 000	0	30 000
Жами	**36 500**	**50 000**	**91 500**

Корхонани давлат реестридан ўтказиш, хизмат кўрсатиш билан боғлиқ рухсатномалар олиш (ёнғин хавфсизлиги, экология ва бошқалар), видео кузатув ўрнатиш ва транспорт, кредит олиш билан боғлиқ молиявий ва бошқа харажатлар ўз маблағлари ҳисобидан амалга оширилади.

Лойиҳани амалга ошириш муддатлари

Корхона фаолиятини 7 ҳафта муддатда замонавий, сифатли ва интенсив равишда ташкил қилишни режалаштирмоқдамиз.

Амалга ошириладиган ишлар/давомийлиги, ҳафта	**1**	**2**	**3**	**4**	**5**	**6**	**7**
Корхонани рўйхатдан ўтказиш, рухсатномалар олиш							
Ходимларни ёллаш							
Хусусий сайтни ишга тушириш							
Платформа яратиш							
Ҳизмат кўрсатувчи транспорт воситаларини ёллаш							
Ҳамкорларни қидириш							
Хизмат кўрсатишни бошлаш							

Кўрсатиладиган хизмат турлари ва хизмат кўрсатиш ҳажми

(минг сўм)

Махсулот тури	**Хизматдан фойдаланиш нархи 1 та автомобилга суткасига**	**1 кунда хизмат кўрсатишдан тушган тушум**	**1 ойда хизмат кўрсатишдан тушган тушум**	**1 йилда махсулот солишдан тушган тушум**

Автомобиллар сони				
Эконом класс	8	80	2 400	28 800
Комфорт класс	12	60	1 800	21 600
Бизнес класс	15	75	2 250	27 000
Жами:		215	6 450	77 400

Таркибий тузилма

Корхона ишга тушгач 4 та янги иш ўринлари яратилади, таркибий тузилмаси ва иш ҳақи режаси қуйидагича:

Лавозими	Маош (сўм)	Сони	1 ойлик иш ҳақи миқдори (сўм)
Директор	3 000 000	1	3 000 000
Хисобчи	3 000 000	1	3 000 000
Қоровул	2 500 000	3	7 500 000
Жами	**8 500 000**	**5**	**13 500 000**

Фойда ва зарарлар хисоби

минг сўм

	Қувват билан ишлаганда					
	50%	60%	70%	80%	90%	95%
	I ой	I йил	II йил	III йил	IV йил	V йил
Махсулот сотишдан тушган тушум	58280	699360	702857	709885	816368	820450
Махсулот таннархи	10000	120000	120600	121806	140077	140777
Шу жумладан, амортизация	4167	50000	50000	50000	50000	50000
Ялпи фойда	48280	579360	582257	588079	676291	679673
Давр харажатлари:	25700	308400	309942	313041	359998	361798
Иш ҳақи	13500	162000	162810	164438	189104	190049

Коммунал тўловлар	2000	24000	24120	24361	28015	28155
Ижара тўлови	10000	120000	120600	121806	140077	140777
Бошқа харажатлар	200	2400	2412	2436	2802	2816
Оператив фойда	22580	270960	272315	275038	316294	317875
Солиқлар	3000	36000	36180	36542	42023	42233
Кредит фоизи	4083	49000	49000	49000	43410	31160
Соф фойда	15497	185960	187135	189496	230861	244482

Пул оқимлари хисоби

минг сўм

	I ой	I йил	II йил	III йил	IV йил	V йил
Маҳсулот сотишдан тушган тушум	58280	699360	702857	709885	816368	820450
Маҳсулот таннархи	10000	120000	120600	121806	140077	140777
Фойда	48280	579360	582257	588079	676291	679673
Давр харажатлари:	25700	308400	309942	313041	359998	361798
Солиқ тўлови	3000	36000	36180	36542	42023	42233
Кредит фоизи	4083	49000	49000	49000	43410	31160
Соф фойда	15497	185960	187135	189496	230861	244482
Кредит асосий қарзи	0	0	0	0	87500	87500
Соф пул оқими	11330	135960	137135	139496	93361	106982